

# 「開業医の目指す歯周治療とインプラント治療、 審美領域における外科的、補綴的治療戦略」

講師：瀧野裕行先生

日時：平成27年3月8日（日）

場所：大阪梅田・ブリーゼプラザ 805会議室



姫野 慎市（滋賀県）

一日を通してとても楽しく聞くことのできた講演でした。

午前中は、現場での問題や壁、それを乗り越えるためにスタッフは元より患者さんともしっかりとコミュニケーションを取り教育していくことの大切さを教えて頂きました。



スタッフとの知識共有やモチベートの仕方、患者さんへのモチベートでは経験が未熟な私にとっても興味をひくものでした。

3P = Professional、Practical、Profitable  
の考え方や、全ての事はバランスが大事である事を学びました。

午後からは、審美領域における外科的、補綴的治療戦略と言うことで、治療をする上での先生の具体的な考え方の指標でパターンが明確に示されました。

また、その症例も多数拝見させていただき、今後取り組んでいきたいと思う私にはとても魅力的な内容でした。その中でも先生でも起こってしまったエラーやその心情を教えて頂き、勉強し続けることとともに自分自身の内面も磨き、実践もし、かつ客観的に評価すること、何より患者さんと真摯に向き合



う事を先生の体験を通じて感じる事が出来ました。

また、プレゼンを成功させる7つのポイントとして

- ① Simple
- ② Unexpected
- ③ Concreate
- ④ Credible
- ⑤ Emotional
- ⑥ Story
- ⑦ Situation

でSUCCESSとなるという事、15分のプレゼンにその人の全てが出ると言われていた事も印象に



残りました。

私も全ての物事を楽しんで生きていけるように研鑽を続けていきます。このような学びの機会をありがとうございます。

